



Willkommen zur aktuellen Ausgabe unseres Newsletters.

In der aktuellen Ausgabe unseres Newsletters vom 23. November 2007 lesen Sie folgende Themen:

1. [SonderVisitenkartenparty in Hamburg](#)
2. [Teilnehmer im Profil](#)
3. [ANZEIGE: Jetzt Ihre Tageszeitung völlig kostenlos testen!](#)
4. [Networking-Tipps](#)
5. [Neue Termine](#)

SonderVisitenkartenparty in Hamburg

In Hamburg findet am 12.12. etwas verspätet zu unserem 6. Geburtstag eine Jubiläumsvisitenkartenparty.biz statt

Das Besondere an dieser Veranstaltung ist, dass es im Vorwege einen spannenden Vortrag zum Thema Networking von dem Mitgründer der Visitenkartenparty.biz Arndt Aschenbeck gibt. Lernen Sie Tipps und Tricks rund um das Thema Networking kennen und wenden Sie sie anschliessende direkt auf der Party an. Termin und Anmeldung wie immer über unsere Webseite.

Text · Texter · TxT-Help

Teilnehmer im Profil

An dieser Stelle möchten wir Ihnen einige Firmen im Profil vorstellen. Ähnlich wie auf den Profilen der Visitenkartenparty.biz geht es auch hier darum, die Essenz eines Unternehmens möglichst kurz und prägnant darzustellen.



Warum Visitenkarten abtippen, wenn es doch so einfach

geht?

Erleben Sie die sprichwörtliche Qualität des Marktführers CardScan für die Erfassung von Kontaktdaten auf Visitenkarten.

Die Informationen werden in die korrekten Felder eines übersichtlichen Adressbuches geordnet.

Eine Synchronisierung mit vielen Standardanwendungen ist möglich, u.a. mit Outlook, Windows Mobile-Geräten, Lotus Notes. Sie können auch eigene Exportvorlagen erstellen.

Haben wir Ihr Interesse wecken können? Teststellungen der CardScans sind möglich.

Weitere Infos finden Sie in unserem Webshop unter:

http://papyrus-gmbh.de/rdir/vkp_biz

ANZEIGE: Jetzt Ihre Tageszeitung völlig kostenlos testen!

Lieber Newsletterabonnent, als treuer Leser unseres Newsletters möchten wir uns heute bei Ihnen mit etwas ganz Besonderem bedanken. Lesen Sie Ihre regionale Tageszeitung ganze zwei Wochen lang zur Probe + völlig kostenlos und unverbindlich! + die Zustellung endet automatisch! + es bedarf keiner Kündigung! ... und lassen Sie sich über aktuelle Nachrichten aus Ihrer Region und aller Welt ausführlich informieren. Jetzt Ihre Tageszeitung völlig kostenlos testen!

<http://partner.targetmail.de/go.cgi?pid=32&wmid=15&target=abo-direkt>



Networking-Tipps

**Auch in der heutigen Ausgabe finden Sie wieder ein paar Tipps zum guten Networking:
HEUTE: Budget und Dokumentation**

Liebe Leser des Visitenkartenparty.biz-Newsletters,

seit bereits fünf Jahren veranstalte ich die Visitenkartenparty.biz und konnte in dieser Zeit viel Erfahrung im Bereich Networking sammeln. Deshalb freue ich mich nun besonders, Ihnen einiges aus diesem Erfahrungsschatz weitergeben zu können.



Dokumentieren Sie Ihr Networking

Viele unterschätzen den Bereich "Geben" beim Networking. Zwar findet man unter Profi-Networkern immer den Ausspruch "Networking ist zuerst geben und erst dann nehmen". Das stimmt sicherlich. Wenn Sie jedoch schon geben, dann bitte auch mit etwas Erfolgs-Kontrolle. Notieren Sie sich zum Beispiel, wenn Sie eine Empfehlung an jemanden aussprechen. Haken Sie nach einiger Zeit noch einmal nach, was aus dieser Empfehlung geworden ist. Haben Sie eine Rückmeldung von der Personen erhalten? Wie war diese

Rückmeldung? War Ihre Empfehlung hilfreich? Nur so können Sie auch sicherstellen, dass Sie diese Person in Zukunft auch wieder empfehlen wollen. Und natürlich ganz wichtig: Sie bekommen einen neuen Kunden aufgrund einer Empfehlung? Dann sollten Sie sich für diese Empfehlung bedanken. Versenden Sie dafür kleine Geschenke wie Wein oder Blumen.

Legen Sie ein Budget fest

Networking verursacht Kosten, die sich schnell summieren können. Sie zahlen zum Beispiel für Ihre Mitgliedschaft in Netzwerken, für den Besuch von Veranstaltungen schlägt mit Kosten für den Eintritt und die Getränke zu Buche. Ebenso wie Sie ein Zeitkontingent freigeschaufelt haben, sollten Sie auch ein finanzielles Budget festlegen. Kontrollieren Sie regelmäßig (mindestens jährlich), ob die Mitgliedschaften in den einzelnen Netzwerken noch sinnvoll sind, indem Sie im Kopf überschlagen, wie intensiv Sie die Möglichkeiten des Netzwerkes genutzt haben.

Neue Termine

Termine vor der Winterpause:



12.12.2007 Hamburg , 19:00 Enigma Gründungszentrum
<http://www.visitenkartenparty.biz/hamburg/htm/termin.php>

24.01.2008 Düsseldorf , 19:00 Intercity Hotel Düsseldorf
<http://www.visitenkartenparty.biz/duesseldorf/htm/termin.php>

16.06.2008 , 19:00 IHK Offenbach
<http://www.visitenkartenparty.biz/offenbach/htm/termin.php>

Dieser Newsletter wurde an ute.podann@formgruppe.de gesendet. Dieser Newsletter wird Ihnen ausschließlich mit Ihrem Einverständnis zugesandt. Wollen Sie diesen Newsletter in Zukunft nicht mehr erhalten, klicken Sie bitte [hier](#).